

# SPECJALISTA/KA DS. SPRZEDAŻY ROZWIĄZAŃ TECHNICZNYCH

**Miejsce pracy: Dąbrówki k. Rzeszowa**

**Zadania, jakie na Ciebie czekają:**

- Aktywna sprzedaż rozwiązań i usług z dziedziny robotyzacji, CNC, CAM;
- Obsługa obecnych i pozyskiwanie nowych klientów i partnerów biznesowych;
- Przygotowywanie materiałów informacyjnych i ofert handlowych;
- Profesjonalne doradztwo techniczne i koordynowanie realizacji projektów;
- Budowanie pozytywnego wizerunku firmy w ramach realizowanych projektów sprzedażowych;
- Aktywny udział w promocjach sprzedażowych i imprezach targowych.

**Co najbardziej docenimy:**

- Min. 2 lata doświadczenia na podobnym stanowisku;
- Doświadczenie w negocjacjach i pozyskiwaniu nowych klientów;
- Umiejętność przygotowania i prowadzenia prezentacji;
- Łatwość w nawiązywaniu kontaktów i komunikacji;
- Inicjatywa i samodzielność w działaniu;
- Komunikatywna znajomość języka angielskiego lub niemieckiego;
- Prawo jazdy kategorii B;
- Nastawienie na realizację zadań i osiąganie wyznaczonych celów

**Mile widziane:**

- znajomość branży z zakresu robotyzacji, CNC lub CAM;
- wykształcenie wyższe techniczne.

**Chcemy Ci zaoferować:**

- Zatrudnienie na podstawie umowy o pracę;
- Atrakcyjny system premiowy;
- Szkolenia produktowe i wdrożenie na stanowisku pracy;
- Pracę w zgranym zespole specjalistów;
- Elastyczne godziny pracy;
- Pakiet benefitów (dofinansowanie do ubezpieczenia grupowego na życie, do prywatnej opieki medycznej oraz do karty Multisport);
- Dofinansowanie kursu języka angielskiego;
- Pyszną kawę i szeroki wybór herbat : )